

Commercieel technisch adviseur

Een kans om een klant te overtuigen, een deal te sluiten en impact te maken. Bij Ferris krijg je de ruimte om jouw commerciële instinct en technische feeling te combineren in een rol waar jij het verschil maakt, elke dag opnieuw.

Over de functie

Als commercieel technisch adviseur bij Ferris ben jij een vertegenwoordiger van onze staalbouwoplossingen én een trotse vertegenwoordiger van onze organisatie. Jij jaagt actief op nieuwe kansen in de markt via koude acquisitie en gerichte marktwerkingen. Je weet technische behoeften van (potentiële) klanten snel te doorgronden en vertaalt deze in samenwerking met je collega's van sales en calculatie, naar overtuigende voorstellen.

Momenteel bouwen we aan een meer commerciële organisatie en jij bent daarin een onmisbare schakel. Hoewel je echt wel affiniteit met techniek hebt, ligt jouw kracht voornamelijk in het opbouwen van relaties, het voeren van advies- en verkoopgesprekken en het realiseren van omzetgroei. Je volgt marktontwikkelingen op de voet en weet deze te vertalen naar commerciële kansen. Je bent zichtbaar in de markt via klantbezoeken, beurzen en netwerkevents.

Jouw werkplek

De uitvalsbasis voor deze functie is Terneuzen, maar in deze functie ben je zelden de hele dag op kantoor te vinden. Het grootste gedeelte van de werkweek ben je onderweg of op locatie bij (potentiële) klanten in de Benelux. Daarbij werk je veelvuldig samen met je collega's van de afdeling Sales en Calculatie en weet je precies waar je commerciële impact kunt maken.

Waarom is dit iets voor jou?

Omdat jij kansen ruikt, deuren opent en deals sluit. Jij weet precies hoe je klanten overtuigt met slimme staalbouwoplossingen en laat geen mogelijkheid onbenut. Je

Direct
Solliciteren

Locatie [Terneuzen](#)



Recruiter

Kevin Smet

Recruiter

+31 115 644 649

vacatures@syndus.com

bent zichtbaar, doelgericht en altijd in beweging. Met jouw commerciële drive en technische feeling draag je direct bij aan het succes én de groei van Ferris.

Wat heeft Syndus jou te bieden?

- Een goed salaris en een winstdelingsregeling bij positief bedrijfsresultaat;
- Een auto, smartphone en laptop van de zaak;
- 27 vakantiedagen en 13 adv-dagen;
- Ontwikkelingsmogelijkheden. Jij moet de kansen alleen met beide handen vastgrijpen;
- Én veel leuke extra's. Denk aan o.a. een goede pensioenregeling, een jaarlijks budget om te besteden aan jouw vitaliteit en gezondheid en gezellige bedrijfsfeestjes.

Wie zijn wij?

Ferris, onderdeel van de Syndus Group, is een staalbouwbedrijf gespecialiseerd in het ontwerpen, fabriceren en monteren van staalconstructies voor de sectoren industrie, (petro)chemie, energie, food en bouw. Daarnaast zijn wij gespecialiseerd in fabrieksonderhoud en aanpassingen van bestaande constructies (brownfield).

Enthousiast geworden?

Laat het ons weten en stuur een bericht naar vacatures@syndus.com. Voor inhoudelijke vragen over deze functie kun je contact opnemen met onze collega Peter van den Bruele (technisch commercieel manager) via tel. +32 496559909 of WhatsApp via [deze link](#).