

Regio Manager Zuid

Met jouw liefde voor techniek weet je allang dat de belangrijkste actuele trends miniaturisatie, modularisatie en sneller aansluiten zijn. En je vindt niks mooier dan bijdragen aan het verder ontwikkelen ervan. Net als aan de marktontwikkelingen 'everything goes data' en de 'all electric society'. Als regio manager device connectors werk je aan het front van deze veranderingen. En kun je een stempel drukken op de toekomst van de industriële verbindingstechniek en -automatisering.

Of zoals je toekomstige collega Danny Sahuleka, product specialist, omschrijft:

"Ik krijg hier volop de kans zelf initiatief te nemen. Dat komt door het vertrouwen dat ze me geven. Het vertrouwen dat ik een goed product ga leveren."

Laat zien wat je in huis hebt als regio manager zuid

Ken jij de laatste trends en ontwikkelingen als het gaat om industriële oplossingen? Jij informeert de klant graag over de oplossingen en mogelijkheden die Phoenix Contact kan bieden. OEM- en eindklanten maar ook machinebouwers, elektronica-ontwikkelbedrijven en EMS-bedrijven. Oplossingen van IOT-modules tot telemetriesystemen en van elektronische besturingen tot bewakingsmodules. Van grote complexe projecten en systemen tot een enkele oplossing. In de rol van doortastende regio manager, werkgebied Zuid Nederland, ben jij namelijk een van de belangrijkste schakels in het realiseren van onze commerciële doelstellingen. Jouw commerciële vaardigheden en brede technische kennis zijn daarbij je grootste troef. Kennis die je steeds verder ontwikkelt en deelt met bestaande én nieuwe klanten. Dit doe je door 4 dagen in de week op pad te gaan en klanten te bezoeken. Verder werk je 1 dag vanuit huis. Je hebt hierbij nauw contact met de product specialist, de key accountmanager en de binnendienst collega's, samen geven jullie richting aan het portfolioplan. Je verantwoordelijkheden bestaan onder andere uit het:

- bezoeken van (potentiële) klanten, informeren en adviseren over de toepassingsmogelijkheden van de Phoenix Contact producten.
- opstellen van accountplannen, signaleren en initiëren van verkoopkansen.
- ontwikkelen en bijhouden van algemene kennis van het productportfolio, marktontwikkelingen en relevante wet- en regelgeving.

[Direct Solliciteren](#)

Soort dienstverband	Fulltime
Functiegroep	Sales
Opleidingsniveau	HBO
Plaatsingsdatum	16-05-2023
Type	Vast
Locatie	



Recruiter



Liane de Jong

Recruiter

0613499108

ljong@phoenixcontact.nl

Breng jij mee wat wij in een regio manager willen zien?

Jij houdt ervan te pionieren en je ondernemerskwaliteiten optimaal te benutten. Dat komt goed uit, want bij ons krijg je die mogelijkheden volop. Dit doe je met de nodige inventiviteit en creativiteit. Wat niet betekent dat jij je eigen plan trekt, want jij gelooft dat een goede samenwerking de beste resultaten oplevert. Dit geldt ook voor de samenwerking met je klanten. Van machinebouwers tot installatiebedrijven en van system integrators tot paneelbouwers. Waar jij ook aan tafel schuift, je bent overal een betrouwbare partner met verstand van zaken. Ook beschik je over:

- een hbo-diploma, bijvoorbeeld in de richting commerciële economie, technische bedrijfskunde of Nima Sales A-B.
- minimaal 3 jaar werkervaring in een commercieel technische functie zoals accountmanager of sales engineer.
- kennis over het succesvol toepassen van componenten en oplossingen voor de industriële automatisering.
- uitstekende communicatieve vaardigheden en een resultaatgerichte instelling.

Bij Phoenix Contact in Zevenaar kan je rekenen op deze arbeidsvoorwaarden

Een baan waar het nooit saai is. In een innovatieve en technische omgeving waar elke dag wat nieuws te ontdekken valt. En waar oprecht veel ruimte is voor jouw eigen inbreng en ontwikkeling. Bovendien krijg je:

- een bruto maandsalaris tussen de € 3.500 en € 6.110, afhankelijk van je kennis en werkervaring.
- opleidingsmogelijkheden om je te blijven ontwikkelen.
- 25 vakantiedagen en 7,5 compensatieverlofdagen.een variabele bonusregeling.
- een jaarcontract, met uitzicht op een vaste aanstelling.
- een pensioenregeling waarbij wij ruim 60% van de premie op ons nemen.een auto van de zaak.
- thuiswerkmogelijkheden.
- een bijdrage voor je sportabonnement en een fietsregeling, omdat we jouw vitaliteit belangrijk vinden.

Solliciteer nu op de vacature van regio manager bij Phoenix Contact

Ga jij als regio manager ervoor zorgen dat Phoenix Contact bij onze (potentiële) klanten hét gesprek van de dag wordt? Klik dan op de button direct solliciteren en wij nodigen jou graag uit voor een kennismaking onder het genot van een goede bak koffie!